

Praktikum Sales

32-40h pro Woche

naos.ventures ist ein junges online Unternehmen mit dem Sitz in St. Pölten. Derzeit arbeiten wir an naos.studio, oras.io, Morgengold, dem „Institute of Entrepreneurship“, einigen Agenturprojekten, sowie ein paar Projekten, die noch nicht öffentlich sind.

Als Sales-Praktikant arbeitest du von Beginn mit unseren Kunden und widmest dich einem oder mehreren Projekten.

Wir suchen Team-Mitglieder die...

- eine Leidenschaft für Unternehmertum und Individualität haben.
- an Vertrieb und Start-Up Kultur interessiert sind.
- extrem eigenverantwortlich sind.
- selbstständig arbeiten können.
- sich ständig und selbstständig weiterentwickeln.
- MACHER sind.

Deine Aufgaben beinhalten unter anderem:

- Ausarbeiten von Kundenprofilen
- Finden von geeigneten Kanälen der Lead-Generierung
- Prospecting, Qualifying, Vorselektion
- Direkte Kundengespräche
- Durchführung von Demos unserer Softwareprodukte

Im Rahmen des Praktikums bekommst du Theorieschulungen und entwickelst dich Schritt für Schritt zu immer anspruchsvolleren Aufgaben.

Die besten Bewerber haben schon ein bisschen auf unserem Blog gestöbert und unsere Karriereseite besucht. Bitte übermittle deine Bewerbung über unsere Webseite und erzähl uns bei Frage sechs auch noch ein bisschen von deinem liebsten Saurier, damit wir wissen, dass du auch den ganzen Text liest.

Bewerbungen bitte übers Web:

Das Praktikum ist entsprechend dem Kollektivvertrag 2020 für Angestellte in der Datenverarbeitung und Informationstechnik als Ausbildungspraktikum entlohnt (ab etwa € 900,- für Vollzeit).