****

**Bewerbung Accelerator Programm**

# 1. Allgemeine Angaben:

Wie heißt Dein Startup? (Unternehmensname / Website; falls vorhanden)

Unternehmens-, Produktname, Website.

Wie lautet Dein Vorname? Wie lautet Dein Nachname?

Dein vollständiger Name.

Wie können wir Dich erreichen (email, Telefon)?

Kontaktdaten.

Deine Verbindung zur FHWN?

Ich bin Studentin / Student an der FHWN

Ich bin Mitarbeiterin / Mitarbeiter der FHWN

Ich bin Absolventin / Absolvent der FHWN

Aktuell besteht keine Verbindung zur FHWN – ich bin auf der Suche nach Teammitgliedern mit Verbindung zur FHWN

In welcher Branche wirst Du mit Deinem Startup tätig sein?

Wähle hier die relevante Branche / Industrie aus.

In welchem Stadium befindet sich Dein Venture derzeit?

Idee

Prototyp ist entwickelt

Ich habe bereits Kooperationspartner

Ich habe bereits erste Finanzierungen / Förderungen erhalten

Unternehmen ist bereits gegründet

Ich habe bereits erste zahlende Kunden

Ich habe bereits Partner bzw. MitarbeiterInnen

Hast Du bereits ein Team? Beschreibe Dein Team, seine Mitglieder (relevante Fähigkeiten und Erfahrungen) und Eure Rollen im Start-Up. Sind alle Schlüsselpositionen besetzt bzw. welche sind noch zu besetzen?

Teambeschreibung und Schlüsselpositionen.

# 2. Geschäftsidee

Was ist Deine Geschäftsidee und welches Problem willst Du damit lösen?

Geschäftsidee und Problemlösung.

Wie ist Deine Geschäftsidee entstanden? Wie bist Du auf das Problem aufmerksam geworden?

Entstehung der Idee.

Was ist neu an Deinem Produkt / Deiner Dienstleistung? Was sind die besonderen Merkmale? Worin besteht der Unterschied zu anderem, derzeit Bekanntem?

Besonderheiten, USP.

# 3. Marktbeschreibung

Wer sind Deine Wettbewerber? Welche vergleichbaren Angebote / Produkte gibt es bereits?

Wettbewerb.

Wer ist Deine Zielgruppe bzw. Kundengruppen? Welche Bedürfnisse sollen gedeckt werden? Was ist deren Nutzen?

Kundenbedürfnisse und Kundennutzen.

Beschreibe Deinen relevanten Markt (z.B. B2C, B2B, User etc.)? Wie groß kann die Zielgruppe in der Zielregion sein?

Zielgruppe und Zielmarkt.

# 4. Geschäftsmodell & Financials

Wie verdienst Du mit Deinem Produkt / Deiner Dienstleistung Geld?

Geschäftsmodell.

Wie möchtest Du Dein Produkt / Deine Dienstleistung verkaufen?

Vertriebswege.

Zu welchem Preis möchtest Du Dein Produkt / Deine Dienstleistung verkaufen?

Verkaufspreis in EUR netto.

Falls schon bekannt: Wie sieht Dein Finanzbedarf in den nächsten 1-3 Jahren aus?

Finanzbedarf.

# 5. Abschließende Fragen

Warum möchtest Du am Accelerator-Programm teilnehmen? Was sind Deine Erwartungen?

Motivation und Erwartungen.

Wie soll die Idee weiterentwickelt werden? Hast Du schon Milestones für die nächsten 6 – 12 Monate definiert? Welche Ziele hast Du Dir gesteckt?

Ziele, Milestones.

Möchtest Du uns noch etwas mitteilen?

Was Dir noch wichtig ist.

Du kannst gerne weitere Unterlagen (z.B. Pitch-Deck, Businessplan, Unternehmensvideo, Fotos etc.) mitschicken.

Geheimhaltungsvereinbarung

Das FHWN Start Up-Center verpflichtet sich mitgeteilten geheimen Erkenntnisse und Informationen zur Entwicklung / technischen Idee / Erfindung, die insbesondere im Zusammenhang mit Neuentwicklungen, Vorführungen, Versuchen und Gesprächen stehen, geheim zu halten. Das FHWN Start Up-Center trifft alle erforderlichen Maßnahmen, um deren Kenntnisnahme und Verwertung durch Dritte zu verhindern.